



Smoke Free Systems er et svensk selskap med virksomhet i 12 europeiske land og Japan. Vi har over 2000 bedrifter som fornøyde kunder, og våre løsninger beskytter daglig flere enn 500 000 ikke-røykere. De siste 20 årene har vi hatt en sterk vekst, og vi har tydelige strategier for fortsatt vekst for virksomheten.

Vi har i dag egne salgskontorer i Skandinavia, Benelux, Tyskland, Polen og Japan, og nå søker vi en Account Manager Norge til vårt skandinaviske salgsteam som selvstendig skal ha ansvaret for å drive salget på det nordiske markedet.

ACCOUNT MANAGER NORGE

ROLLE:

Du skal ha det selvstendige ansvaret for å drive hele salgsprosessen fra prospektering til avslutning, samt oppfølging og kundepleie for eksisterende kunder.

Din viktigste oppgave vil være å skaffe nye kunder, men også å utvikle den eksisterende kundebasen.

Du vil inngå i et team av selgere i Sverige, Danmark og Norge, og du rapporterer direkte til salgssjefen for Skandinavia.

ERFARING/BAKGRUNN:

Dine personlige egenskaper er det viktigste, vi søker deg som er resultatorientert, energisk, nysgjerrig, lydhør og god til å formidle entusiasme.

Du må ha erfaring fra oppsøkende salg innen B2B, og det er en fordel om du har kjennskap til telemarketing og besøksbooking.

Du må snakke norsk flytende.

VI TILBYR:

Smoke Free Systems tilbyr en spennende og utfordrende stilling med stort eget ansvar i et selskap med flat organisasjon og forretningsorientert bedriftskultur.

Du vil bli tilbudt videreutdanning innen ledelse, salg og marked via vårt eget salgsakademi, som drives internasjonalt med deltakere fra hele Europa.

Vi har en svært ekspansiv fremtidsplan, og den rette vil få mulighet til en internasjonal karriere.

NESTE TRINN?

Ser dette ut som din neste utfordring?

Send søknad via e-post til:

career (a) smokefreesystems.com

Hvis du ønsker mer informasjon, kan du kontakte Karl-Johan Lantz, Commercial Manager

Tel. +46 8 545 788 20